

Optimiser la gestion de ses commandes export

INTERNATIONAL
FORMATION

◆ PUBLIC CONCERNÉ

Collaborateurs des services export :
gestionnaires de commandes et
administration des ventes

◆ DURÉE

2 jours, soit 14 heures

◆ TARIF NET

945 €/personne (déjeuner non compris)

◆ LIEU

La formation se déroule dans les locaux
de la CCI Seine-et-Marne à Serris (77)

◆ MODALITÉS

Inscription préalable à l'aide du bulletin
d'inscription

Possibilité de prise en charge dans le
cadre de la formation continue

◆ PRÉREQUIS

Aucun

◆ SUIVI ET ÉVALUATION

Une fiche d'évaluation permettant de
mesurer l'atteinte des objectifs ainsi
que la qualité de la formation et des
intervenants est remise au stagiaire

› Finalité

- contribuer à l'efficacité de l'administration des ventes de son entreprise

› Objectifs

- constituer et suivre ses dossiers export en toute autonomie
- anticiper les actions commerciales, administratives, logistiques, bancaires
- gérer la commande de l'offre de prix jusqu'au paiement

› Programme

Les documents d'accompagnement des marchandises

- commerciaux, douane, transport, assurances
- relation documents/pays d'exportation
- hiérarchiser et donner les instructions de rédaction
- dématérialisation des documents export : où en sommes-nous ?
- conséquences du CDU (Code des Douanes de l'Union) sur la dématérialisation

Les formalités douanières

- le trio nature / valeur / origine
- les échanges extracommunautaires
- les échanges intracommunautaires et la DEB
- TVA et facturation

Les Incoterms® 2010

- définition, champ d'application, analyse par sigle et par famille
- préparation de la commande en fonction de l'Incoterm

01 74 60 51 00

La CCI Seine-et-Marne à votre écoute

www.seineetmarne.cci.fr

Optimiser la gestion de ses commandes export

**INTERNATIONAL
FORMATION**
Réf 1137-C31N01

› Programme - suite

Le transport international

- prestataires : transitaires, commissionnaires, compagnies maritimes et aériennes, agents de fret
- mode de transport : routier, ferroviaire, maritime, aérien, express
- organisation : transport combiné, multimodal, conteneurs, affrètement, ...
- conteneurs maritimes : la déclaration de la masse brute vérifiée (MBV)
- instructions au transitaire (bordereau)

La commande, de l'offre de prix jusqu'au paiement

- élaboration du prix de vente export et du devis
- les différentes étapes du traitement de la commande
- la facturation et le paiement

Les moyens de paiement

- le crédit documentaire
- la remise documentaire
- la lettre de crédit stand-by

› Le + du stage

- au moins 3 cas pratiques permettant aux stagiaires une immersion dans la fonction « gestionnaire de commande export ».